

# Consultant financiar Allianz-Țiriac

Alege o carieră de succes!

Oameni de succes.  
Succes prin oameni.



Forță. Specializare. Viață

Allianz @ Țiriac

[www.allianztiriac.ro](http://www.allianztiriac.ro)  
InfoLine: [info@allianztiriac.ro](mailto:info@allianztiriac.ro)

Allianz  Țiriac 



# CUPRINS

Cine suntem	pag. 4
Oferta Allianz-Țiriac pentru tine	pag. 5
Oportunități de carieră	pag. 7
Cum te susținem	pag. 8
Colegii noștri - Consultanții financiari cu care ne mândrim	pag. 10





## CINE SUNTEM?

### UN BRAND PUTERNIC, UN PARTENER DE ÎNCREDERE

Allianz-Țiriac, membră a Grupului Allianz - unul din liderii mondiali în domeniul serviciilor financiare și de asigurări, se bucură de stabilitate financiară, notorietate și apreciere pentru performanțele înregistrate constant de-a lungul celor peste 16 ani de activitate în România.

#### GRUPUL ALLIANZ - PARTENER STABIL PENTRU CLIEŢI, ACŢIONARI, ANGAJAŢI ŞI COLABORATORI

Grupul Allianz deserveşte aproximativ 75 de milioane de clienţi în peste 70 de ţări ale lumii. Pe fiecare dintre principalele segmente de activitate pe care operează - servicii de asigurări generale și de viaţă, respectiv administrarea activelor - Grupul Allianz beneficiază de recunoaştere internaţională atât pentru profesionalismul și expertiza reprezentanţilor săi, cât și pentru soliditatea afacerilor derulate.

#### VALORILE NOASTRE

- **COMPETITIVITATE:** Competitivi prin valoarea produselor și a oamenilor care ne reprezintă, zi de zi, în relația cu clienții și societatea, promovăm calitatea, performanța și profesionalismul
- **DEDICAȚI CLIEŢILOR NOȘTRI:** Preocupați de nevoile de protecție financiară ale clienților noștri, suntem consecvenți în a le oferi cele mai potrivite produse și servicii
- **COMPETENȚĂ:** Combinăm experiența internațională cu buna înțelegere a condițiilor pieței locale, oferindu-le clienților noștri soluții de asigurare complete, moderne, inovative
- **ÎNCREDERE:** Ne onorăm promisiunile asumate prin contractele de asigurare și suntem mereu aproape de clienții noștri, atunci când aceștia au nevoie de noi

# OFERTA ALLIANZ-ȚIRIAC PENTRU TINE

## ȚI-AM PREGĂTIT UN LOC ÎN ECHIPĂ

## CUI NE ADRESĂM

Dacă:

- Ești în căutarea unui partener care să te susțină în dezvoltarea propriei afaceri
- Îți dorești să fii corect recompensat financiar pentru activitatea depusă
- Crezi în importanța pregătirii profesionale și îți dorești să te dezvolti
- Îți place să interacționezi cu oamenii și să-ți dezvolti în permanență sistemul de relații interpersonale
- Ești în căutarea unei activități dinamice și plină de provocări

Dacă ai deja experiență și dorești dezvoltare profesională  
Te așteptăm în echipă!

Profită de oportunitate și alătură-te echipei de elită Allianz-Țiriac!

## CE AȘTEPTĂM DE LA TINE

- Să cunoști și să înțelegi serviciile pe care le oferim
- Să fii capabil să identifici nevoile de protecție financiară prin asigurare ale unui client și să îi poți oferi soluțiile potrivite, fie că este vorba de nevoia de protecție oferită de o asigurare de viață, fie că dorește să economisească pentru evenimentele importante din viață sau să investească pentru viitor
- Să menții relația cu clienții, informându-i în permanență și oferindu-le alternative financiare
- Să înțelegi că, în calitate de reprezentant al Allianz-Țiriac, clienții așteaptă și văd în tine ceea ce compania a demonstrat pe piață
- Să fructifici la maximum oportunitățile oferite de sistemul de remunerație Allianz-Țiriac, sistem inovator în piața de profil



- Să devii ambasadorul nostru
- Vom aprecia perseverența, integritatea și tenacitatea.
- Îți vor fi de folos abilitățile de comunicare și negociere și, mai ales, dorința și capacitatea de a-ți organiza singur și eficient programul de lucru.
- Să vrei să fii cel mai bun dintre cei mai buni



## BENEFICIILE TALE

Allianz-Țiriac îți garantează un sistem de remunerație ce poate depăși nivelul veniturilor medii din România, dacă te numeri printre aceia care știi să fructifice oportunitățile oferite. Noi te susținem și te încurajăm să câștigi în funcție de obiectivele pe care ți le-ai propus.

### BENEFICIILE FINANCIARE

- Finanțare pentru primele 12 luni de activitate
- Grile de comisionare progresive, care oferă posibilități de câștig corelate cu performanța și volumul activității desfășurate
- Investirea ca membru al clubului intern de performanță - TOP Performer Club
- Investirea ca membru al clubului intern de performanță al companiei - Power President Club
- Bonusuri trimestriale
- Bonusuri semestriale
- Bonusuri anuale
- Reduceri importante la achiziționarea produselor și serviciilor de asigurare, în funcție de treptele de carieră atinse (asigurarea bunurilor personale, asigurarea de viață)

### BENEFICIILE NON FINANCIARE

- Posibilitatea de a promova profesional și de a deveni manager de echipă sau de agenție, în funcție de performanțele înregistrate și de implicarea în activitatea pe care o desfășori
- Oportunități de specializare și perfecționare prin participarea la programe de pregătire profesională (gratuit), din ce în ce mai complexe, în funcție de performanțele obținute
- Schimb de experiență cu colegii din echipa Canalului Specializat din întreaga țară
- Participarea la evenimentul anual al Canalului Specializat
- Participarea la Conferința Națională de Vânzări
- Participarea la evenimentele organizate de Allianz-Țiriac, aprecierea și promovarea performanței tale la scenă deschisă
- Recunoașterea și promovarea performanței tale la nivel național și internațional prin intermediul evenimentelor Allianz-Țiriac și a mijloacelor de comunicare internă (publicațiile Allianz-Țiriac)
- Cea mai completă și complexă ofertă în domeniul pregătirii profesionale (gratuit), cursuri:  
Basic One, Basic Two, Piețe și produse financiare, Customer Care, Follow-up produse și vânzare, Tipologii de clienți, Negociere, Abilități de prezentare în public

## OPORTUNITĂȚI DE CARIERĂ

Vei deveni membru în cadrul unei echipe de elită și îți vei putea construi o carieră de succes într-un mediu profesionist, iar noi vom fi alături de tine și te vom ajuta să te dezvolti pe drumul ales.

Îți oferim șansa unei cariere de succes pe termen lung alături de noi și te sprijinim pentru ca drumul tău profesional să urmeze direcția ascendentă dorită.

Treptele de promovare pe care oricare Consultant Financiar le poate parcurge într-un timp relativ scurt, astfel încât să poată avansa în cadrul planului personal de carieră sunt:

- Consultant Financiar Aspirant
- Consultant Financiar
- Consultant Financiar Specialist
- Consultant Financiar Expert.

Consultanții Financiar care înregistrează performanțe remarcabile și dovedesc aptitudini manageriale pot avansa în poziția de **Unit Manager**, poziție care poate fi asimilată cu funcția de manager în cadrul propriei afaceri.

În calitate de **Unit Manager** vei coordona o echipă de vânzări. Te vei ocupa de recrutarea și selecția membrilor echipei tale – Consultanți Financiar, de îndrumarea și consilierea acestora, de stimularea performanței lor precum și de dezvoltarea lor personală, beneficiind de oportunitățile existente.

### STATUTUL DE MEMBRU ÎN CLUBURILE DE PERFORMANȚĂ, CU URMĂTOARELE BENEFICII:

- Schimbul de experiență cu oamenii de elită din echipa de vânzări din întreaga țară
- Participarea la evenimente de profil
- Recunoașterea performanțelor în fața colegilor





## CUM TE SUSȚINEM?

Activitatea ta de vânzare de asigurări va fi puternic susținută de brandul Allianz-Țiriac, asociat în piață cu stabilitatea financiară, profesionalismul, seriozitatea și responsabilitatea în relația cu clienții, operativitatea în plata daunelor.

Vei reprezenta una dintre cele mai puternice mărci de asigurare din lume și vei face parte din elita forței de vânzare a companiei.

Îți punem la dispoziție o gamă diversă de produse de asigurări de viață, capabile să răspundă celor mai variate nevoi de protecție financiară și de planificare ale clienților noștri.

Clienții pot opta pentru asigurări tradiționale de viață, planuri de economisire pentru copii, asigurări de viață cu componentă investițională.

### OFERTA COMPLETĂ ȘI COMPLEXĂ DE PRODUSE ȘI SERVICII DE ASIGURARE DE VIAȚĂ

- Protecție și economisire: asigurarea tradițională de viață
- Planuri de economisire pentru copii
- Protecție și investiție: asigurarea de viață de tip unit-linked
- Protecție simplă: asigurarea temporară de viață
- Beneficii pentru angajați: asigurări de viață de grup
- Produse de asigurare de investiții cu garanții

### OFERTA DIVERSĂ DE PRODUSE NON-VIAȚĂ

- Produse și servicii care vin în întâmpinarea nevoilor de protecție prin asigurare ale clienților care au contractat asigurări de viață

### NOTORIETATE

- Bunul renume dobândit în timp, ca urmare a respectării promisiunilor asumate în relația cu clienții și a operativității în plata daunelor

Vom fi alături de tine.  
Te vom sprijini în obținerea  
performanțelor profesionale.

## ÎȚI PUNEM LA DISPOZIȚIE:



- Materiale de comunicare și campanii publicitare de promovare a produselor și serviciilor de asigurare
- Materiale de prezentare a ofertei noastre adresate clienților
- Ghiduri de vânzare extrem de practice prin modalitatea de prezentare a produselor de asigurare și a conținutului concentrat pe avantajele și beneficiile oferite clienților
- Suportul informatic necesar
- Suportul echipei Allianz-Țiriac pentru situațiile complexe care necesită ofertări speciale
- Suport în fidelizarea clienților prin acordarea posibilității de aplicare de reduceri în procesul de vânzare
- Suport logistic în cadrul sucursalei sau agenției din orașul în care îți vei desfășura activitatea
- Oferte speciale în cadrul campaniilor de vânzări
- Suport în colectarea primelor și implicit eficientizarea timpului tău prin intermediul soluțiilor moderne de plată a primelor de asigurare direct de către clienți
- Suport în reînnoirea polițelor de asigurare, prin trimiterea de oferte personalizate către clienți



## COLEGII NOȘTRI - CONSULTANȚII FINANCIARI CU CARE NE MÂNDRIM

Nume: **Maria LUNGU**

Funcția: **Consultant Financiar Expert, Iași**

Membru: **Power President Club 2010**

Rețea de vânzare: **Specializată**

În Allianz-Țiriac din: **Iunie 2006**

Premii:

- **2008 Consultant Financiar Specialist**
- **2009 Consultant Financiar Expert**  
**Trofeul "Cel mai implicat participant NPS"**  
**Allianz Formula 1 Life Swing Competition**
- **2010 Consultant Financiar Expert**  
**"Cel mai bun Consultant Financiar al anului 2010"**  
**Membru Top Performer și Power President Club**

### De cât timp faci parte din echipa Allianz-Țiriac?

Anul acesta, în luna iunie se împlinesc 5 ani de când sunt alături de Allianz-Țiriac.

### Ce te-a determinat să alegi o carieră în asigurări?

Carierea în vânzări este plină de provocări și oportunități. Noi suntem cei care alegem nivelul la care dorim să ajungem. Succesul depinde doar de noi. Activitatea susținută pe care am desfășurat-o până acum mi-a adus multe satisfacții pe plan profesional și personal. Pe parcursul carierei mele în asigurări am câștigat foarte multe programe motivaționale. Toate acestea mi-au dat curajul să merg mai departe și să fac în continuare față tuturor provocărilor care apar. Alături de cei mai buni colegi am

descoperit locuri minunate în întreaga lume, locuri în care am realizat că sunt și eu o mică parte din marea familie Allianz.

### Cum găsești echilibrul între timpul alocat familiei/prietenilor și cel alocat activității profesionale desfășurate?

Timpul alocat activității profesionale este destul de mare în comparație cu cel alocat familiei. Încerc să folosesc la maxim orice moment liber astfel încât familia mea să mă simtă aproape.

### Care este cea mai frumoasă parte a activității profesionale desfășurate?

Cea mai frumoasă parte a activității profesionale o reprezintă întâlnirea cu clienții. Încrederea clienților în produsele de asigurare poate fi

consolidată în timp doar prin seriozitatea și bunul renume al companiei.

### **Cât de important este să crezi în ceea ce faci, în produsele/serviciile pe care le oferi?**

Este foarte important să crezi în ceea ce faci, și mai ales în produsele pe care le vinzi. Acest lucru îl transmitem clientului și el va cumpăra în mod sigur dacă va simți acest lucru. Decizia clientului va veni în momentul în care el va conștientiza că are nevoie de acel produs. Rolul nostru este foarte important deoarece

noi, consultanții, suntem cei care identificăm corect nevoia clientului, îl facem să o conștientizeze și îi oferim produsul cel mai potrivit.

### **Care este sfatul pe care obișnuiești să îl dai, în general, prietenilor, colegilor, clienților?**

Sfatul pe care îl dau prietenilor și colegilor este să aibă încredere în ei și să facă ceea ce le place cu adevărat. Pe clienți îi sfatuiesc să privească în viitor și să ia atitudine în prezent.

## **AVEM NEVOIE DE AMBASADORI**



**DACĂ VREI O CARIERĂ ÎN ASIGURĂRI ȘI VREI SĂ ÎNVEȚI DE LA CEI MAI BUNI, TE AȘTEPTĂM ÎN ECHIPA ALLIANZ-ȚIRIAC!**

**Pentru a afla mai multe despre oferta Allianz-Țiriac pentru tine, trimite CV-ul la adresa [hr@allianztiriac.ro](mailto:hr@allianztiriac.ro) sau pe adresa Agenției Allianz-Țiriac din orașul tău.**

**TE AȘTEPTĂM!**

ALLIANZ-ȚIRIAC ASIGURĂRI S.A.  
Str. Căderea Bastiliei nr. 80-84,  
010616, Sector 1, București

Allianz-Țiriac Agenția:  
Nr. telefon: